

Das Vertriebsatelier



Wir bieten Ihnen Akquise, Außendienstleistungen, Beratung und Training nach Maß für Ihr Unternehmen

Bezahlbare Konzepte für Einzelhandelsunternehmen

Sie suchen Unterstützung in den Bereichen:

- Beratung
- Training
- Akquise
- Außendienst

Dann lassen Sie uns darüber reden.

Beratung, die zu Ihnen passt wie ein Maßanzug.

Unsere Vorgehensweise:

Maßnahmen

Wir analysieren Ihre derzeitige Verkaufssituation und entwickeln gemeinsam mit Ihnen passende Lösungen.

Veränderungen

Der Veränderungsbedarf wird genau definiert und in einzelne Maßnahmen und Arbeitsschritte aufgeteilt. Fordern Sie uns heraus!

Umsetzung

Im engen Kontakt mit der Unternehmensleitung werden die einzelnen Schritte umgesetzt und sofern gewünscht, durch Trainings- und Kommunikationsveranstaltungen begleitet.

Anprobe

Am Ende eines jeden Projektes erfolgt eine Abschlussbesprechung, bei der Sie einen detaillierten Tätigkeitsbericht erhalten. Im letzten Arbeitsschritt klären wir die Frage, ob nun alles passt.

Spezialisten

Sollte die Aufgabe nicht im Bereich unserer Kernkompetenz liegen oder Sie benötigen zusätzlichen Rat anderer Fachdisziplinen, so werden wir nach Rücksprache einen passenden Spezialisten für die Aufgabe hinzuziehen oder eine entsprechende Empfehlung geben.

Unterstützen Sie Ihren Verkauf mit maßgeschneiderten Trainingsmaßnahmen.

Wir bieten Ihnen individuelle Trainings für Ihr Verkaufspersonal.

Trainingsbeispiele:

- Der Erfolg des Verkaufspersonals wird durch ein Training in verhaltensgerechter Kommunikation gesteigert.
- Junge Verkaufstalente erhalten ein Grundtraining für ihren Verkaufsbe-
reich.

Flexible Trainingskonzepte

Ob das Seminar im Konferenzraum oder als Training am realen Kunden stattfindet, hängt von Ihren Zielen ab.

Vertriebs-, Verkaufs-, Service- und Teamtrainings können auch auf Grundlage des DiSG®/DiSC®-Verhaltensmodells umgesetzt werden, da eine Zertifizierung durch Inscape Publishing Inc. vorliegt.

Nehmen Sie Kontakt auf und stellen Sie uns eine Aufgabe aus dem Einzelhandel.

Akquise

Nutzen Sie unsere Aktionsideen, um neue Kundengruppen zu gewinnen und innovative Wege zur Umsatzsteigerung zu entwickeln.

Außendienst

Sie suchen einen Mitarbeiter, der für Sie temporär unterwegs ist und Ihr Unternehmen zusätzlich unterstützt? Unsere Mitarbeiter erschließen Ihnen beispielsweise Geschäftskunden oder Kooperationspartner als neues Betätigungsfeld.

Dann rufen Sie uns an:

04109/55 43 41

Themen für den Einzelhandel:

- Beratung
- Generationenfreundliches Einkaufen
- Testkäufe
- Servicetests

- Training
- Verkaufstraining
- Servicetraining
- Teamtraining
- DiSG®-Training

- Akquise
- Kundenaktionen
- Kundenumfragen

- Außendienst
- Geschäftskundenakquise
- Kooperationspartnersuche

- Kontakt
- Tel.:
04109/55 43 41

- Fax:
04109/55 43 42

- Mobil:
0151/56 10 15 00

- E-Mail:
cweise@
vertriebsatelier.de

- Internet:
www.vertriebsatelier.de